



AFI Distribution
www.AFI-Distribution.ru

ПРОГРАММА ДЛЯ ПАРТНЁРОВ

Мощный инструмент для увеличения прибыли вашей компании:

- Преимущества для вас
- Решения для ваших клиентов
- Возможности и привилегии
- Условия и процессы
- Инструкция по применению

03.07.2024

Генеральный дистрибьютор программного обеспечения в России и СНГ
Altaro, Fit2Cloud, InventorSoft, Архива, Мультифактор и reTributor

О компании

Познакомимся?

AFI Distribution

Дистрибьютор решений для автоматизации и защиты компьютерных сетей любых масштабов.

Перед распространением мы проверили каждую программу и подготовили специалистов для помощи и поддержки вас и ваших клиентов.

- Актуальные и надёжные решения
- Поставки только через партнёров
- Лучшие условия и поддержка для вас
- Проверенный механизм защиты сделок

Решения используют
900 000+
компаний в мире

15
Лет команде

2100
Партнёров
в РФ и СНГ

Что мы предлагаем?

Вам понравится работать с нами



Актуальные решения

Продукты, которые
легко объяснить и
продать



Поддержку

Команда специалистов
и материалы на русском



Гибкие условия

Схемы для поставщиков
ПО и ИТ-интеграторов



Прозрачность

Заранее известные
условия и возможности



Продвижение

Помощь в поиске и
работе с клиентами



Портфель решений

Безопасность

Сбор, аудит, смена и защита паролей
Поиск и устранение уязвимостей
Создание центра ИТ-безопасности
Анализ конфигурации систем

Автоматизация ИТ

Управление жизненным циклом
учетных записей и сертификатов

Контроль

Контроль подключений подрядчиков
Аудит использования учётных записей
Анализ почтовых переписок
Обнаружение утечек

Бизнес-аналитика

Анализ логистики поставок
Прогнозирование спроса
Оптимизация использования капитала

Непрерывность бизнеса

Резервное копирование
Аварийный почтовый сервер
Высокодоступное хранилище паролей

Мониторинг

Отчеты об эффективности точек продаж
Отчеты об уязвимостях в приложениях
Мониторинг учетных записей и
сертификатов

ALTARO

INVENTORSOFT
ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЗАПАСАМИ

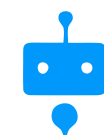
архива



JumpServer



MULTIFACTOR



reTributor

Полный цикл поддержки

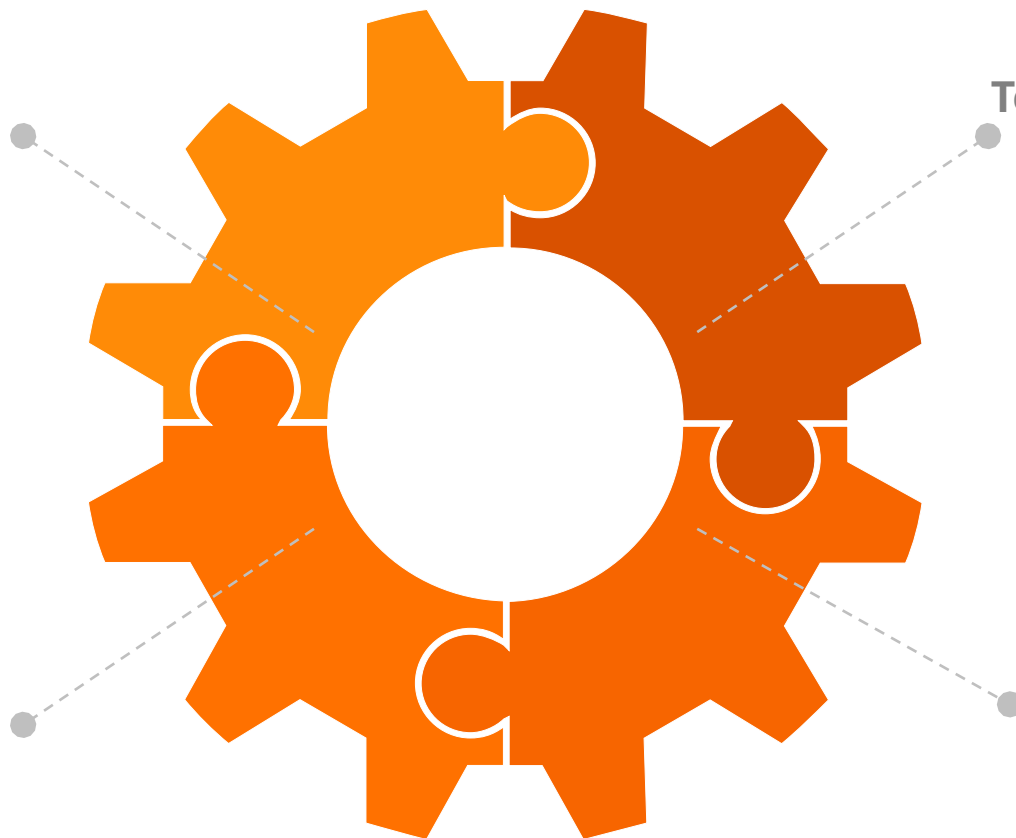
Наши специалисты всегда на связи

Предпродажная поддержка

Помощь в выборе решения
Сравнение с конкурентами
Демонстрация продуктов «живьём»

Подготовка проекта

Установка и первичная настройка
Обучение ваших специалистов
Помощь в интеграции под ТЗ



Техническое обслуживание

Поддержка клиентов на русском языке по телефону, электронной почте и через систему заявок

Помощь в продлении

Заблаговременно напомним вам о продлении лицензии и рассчитаем стоимость.

Гибкие процессы

В вашей работе не придется ничего менять



Интернет-магазинам

Готовые тексты и графика,
быстрая отправка заказа и
получение лицензий



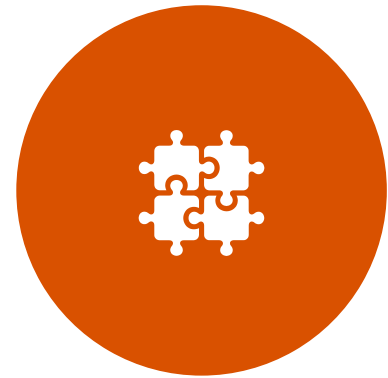
Поставщикам ПО

Бесплатное обучение,
оперативный расчет цен,
помощь в работе с клиентом



Дистрибьюторам

Поставка с сохранением
всей цепи партнёров на
выгодных условиях



ИТ-интеграторам

Проектное сотрудничество,
помощь в подготовке
документации для клиента

Преимущества для партнёров

Вам понравится работать с нами



Выгодные условия

Скидки до 40% для вас и эксклюзивные предложения для ваших клиентов.



Бесплатное обучение

Совместные вебинары и мастер-классы для ваших специалистов и ваших клиентов.



Механизм защиты сделок

Регистрация клиента на «первом контакте», гарантия лучшей стоимости закупки.



Полный пакет материалов

Готовые тексты, графика, презентации, индивидуальная подготовка под кампании.



Расскажите нам о том, как вы работаете с клиентами

Наши специалисты подберут для вас комфортную схему сотрудничества на выгодных условиях.



Мы работаем строго через партнёрскую сеть.

Все незакреплённые клиенты распределяются по активным партнёрам, и мы помогаем закрыть сделку.



Участвуете в мероприятиях или проводите свои?

Поделитесь с нами планами, и мы предоставим вам материалы и спикеров для выступления.



Лучше один раз увидеть

Приглашайте клиентов на онлайн-демонстрацию продуктов. Мы проводим их «живьём» с сессией ответов на вопросы. Приглашённые клиенты регистрируются за вами.



Всегда на связи

Распространите наши контакты среди ваших специалистов. Оперативно отвечаем на любые вопросы по продуктам.

УСЛОВИЯ И ВОЗМОЖНОСТИ

Все максимально просто

Статусы обновляются по итогам года отдельно для каждого проекта

Для быстрого старта после регистрации предоставляются максимальные привилегии на ограниченный срок.

Бронзовый

Начальный статус:

- Минимальная партнёрская скидка
- Поддержка для быстрого старта
- Бесплатное обучение менеджеров

Серебряный

Продвинутый партнёр:

- Повышенная скидка
- Размещение на нашем веб-сайте
- Сертификация специалистов
- Требования к количеству заказов
- Совместное продвижение

Золотой

Выдающийся партнёр:

- Максимальная скидка
- Размещение на веб-сайте вендора
- Расширенные NFR-лицензии
- Совместное участие на выставках
- Требования к специалистам
- Требования к объёму заказов
- Индивидуальный план работы

Процесс работы с клиентом

Предварительная защита сделки

01

Предварительная защита сделки

Защитим вас на период первых контактов с клиентом

Если клиент обратился к вам, или вы собираетесь предложить ПО клиенту, сообщите нам на sales@afi-d.ru следующие данные:

- Название организации клиента
- ИНН/TaxID организации
- Название группы компаний, если организация входит в какую-либо
- Контакт со стороны клиента
- Контакт ответственного менеджера с вашей стороны
- План по работе с клиентом (ближайшие шаги с датами)

Если вы укажете неполные или неточные данные, мы не сможем проверить, работает ли уже кто-нибудь из поставщиков с указанной организацией по выбранному ПО, и защита может «слететь» в самый неподходящий момент.

В любой непонятной ситуации пишите на info@afi-d.ru

Процесс работы с клиентом

Регистрация у производителя

02

Регистрация работы с клиентом, оповещение производителя

Защита сделки у производителя дает максимальную скидку

Помимо данных из первого шага понадобится следующая информация:

- Перечень и контакты лиц, принимающих решение со стороны клиента
- Порядок закупки: шаги, сроки, наличие конкурса
- Выделен ли у клиента бюджет на выбранное ПО, в каком объеме?
- Будет ли клиент сравнивать наше ПО с конкурентами и кем именно?
- Какие задачи планирует решить клиент с помощью нашего ПО?

Каждые две недели мы ожидаем от вас информацию по работе с клиентом.

Мы приложим разумные усилия, чтобы напомнить вам о сроках и узнать подробности, но при отсутствии информации о работе с клиентом защита может быть снята в пользу поставщика, предоставляющего более подробные и точные данные по клиенту.

В любой непонятной ситуации пишите на info@afi-d.ru

Процесс работы с клиентом

Совместная работа

03

Совместная работа на «финишной прямой» и фиксирование стоимости

Подтверждение концепта, формирование конкурсной документации

Задействуйте наших специалистов на этапе тестирования ПО клиентом, держите в курсе возникающих вопросов и возражений.

Наши специалисты никогда не назовут клиенту стоимости и прочих условий напрямую, их присутствие в процессе демонстрации, установки и настройки ПО на площадке клиента может повысить шансы на успех.

Получите коммерческое предложение для фиксации окончательных условий для проекта сразу, как появится информация о дате закупки.

Мы все еще ожидаем, что наши специалисты будут получать информацию о движении проекта не реже раза в две недели.

В любой непонятной ситуации пишите на info@afi-d.ru

Процесс работы с клиентом

Участие в конкурсе и размещение заказа

04

Участие в конкурсе и размещение заказа

Предсказуемая прибыль за счет прозрачности процесса и условий

Сверьте с партнерской программой или с информацией от наших специалистов, какую скидку получили ваши конкуренты, чтобы знать ваши возможности в условиях конкурса.

Разместите заказ в оговоренные сроки для сохранения зафиксированных в коммерческом предложении условий.

Защита сделки заключается в превосходстве ваших условий над закупочными ценами конкурентов: ни под какими письмами и уговорами они не получат условий лучше, чем у поставщика, защитившего сделку.

В случае, если ваш конкурент выиграет конкурс за счет демпинга, его условия не поменяются – заказ будет «в минус». За 11 лет среди тысяч заказов таких случаев было всего два.

В любой непонятной ситуации
пишите на info@afi-d.ru

Механизм защиты сделок

В цифрах

Шаг	Защита	Предоставляемая информация
Предварительная регистрация	Защита на 2 недели – мы проверим историю клиента и защитим ваш проект, чтобы вы могли договариваться с клиентом, зная, что вы – первые	<ul style="list-style-type: none">• Название компании или список компаний• Предлагаемые решения
Первый контакт с клиентом	Защита на 2 недели от начала движения. Нужен переход к активным действиям, планирование демонстрации, пилота.	<ul style="list-style-type: none">• ИНН/ОГРН/TaxID клиента• Контакты представителя клиента, готового подтвердить работу• План действий с датами
Активные действия по клиенту	Защита на месяц с момента последнего прогресса. Может быть продлена из-за того, что клиент переносит решение о покупке или старте пилота.	Подробности о движении проекта: потребности клиента, предложенное решение, планы по тесту и покупке.

Механизм защиты сделок

В деталях



Автоматическая защита при продлении

Партнёр, который продал решение клиенту, получает автоматическую защиту при продлении – полную скидку, когда конкуренты – не более 5%.



Автоматическая защита при продвижении

Участники вебинаров, выставок, конверсии рассылок и прочего продвижения автоматически закрепляются за партнёром, который провел кампанию – достаточно прислать список заинтересованных в рамках процесса защиты



Защита в случае конкурса

Помимо скидки можно получить сертификаты, авторизационные и рекомендательные письма на имя заказчика под проект.

Мы стараемся придерживаться принципов честной и прозрачной работы, без «подковёрных игр», и чтобы защиту получил не тот, кто первый и не смог, а тот, кто действительно работает над успехом сделки с клиентом.

Нам очень важно, чтобы ваши усилия не пропали даром, и при конкурентной борьбе вы смогли победить и при этом получить достойную и предсказуемую прибыль с заказа.

Спорные случаи разбираются в ручном режиме с привлечением информации от всех сторон.

Письма и звонки клиента «мы хотим приобрести через другого поставщика, передайте защиту» не работают. Если клиент действительно хочет сменить поставщика, защита ему это сделать не помешает, условия при этом не изменятся.

Проект Altaro

Аудитория и решения

ALTARO

О компании

Altaro Software –разработчик ПО для резервного копирования виртуальных и физических машин, а также данных из облачных сервисов.

- Штаб-квартира на Мальте
- На рынке с 2009 года
- ПО для среднего бизнеса и поставщиков услуг
- Лучшая дедупликация и сжатие копий на рынке
- Самый быстрый полезный ответ тех.поддержки

Подробнее: www.VMBackup.ru

Продукты и аудитория

Флагманский продукт Altaro VM Backup – решение для резервного копирования виртуальных машин на базе Hyper-V и VMware.

В VM Backup реализованы все необходимые клиентам функции, позволяющие быстро автоматизировать план по резервному копированию данных.

Есть версия для поставщиков услуг со специальным интерфейсом для управления большим числом копий.

16 Продукт JumpServer от Fit2Cloud

Аудитория и решения



О компании

Fit2Cloud – китайский разработчик ПО, в портфеле которого есть функциональный, проверенный тысячами клиентов PAM.

- Штаб-квартира в Китае
- Основана в 2014
- Лидер ПО с открытым кодом в Китае
- Более 1800 корпоративных клиентов

Подробнее: www.fit2cloud.ru

Продукты и аудитория

Комплексная платформа для управления привилегированными пользователями.

- Хранение и управление паролями, обнаружение учетных записей и сетевых устройств
- Безопасный удаленный доступ для подрядчиков и удаленных работников с ролевым доступом и аудитом
- Поддержка подключений RDP, SSH, SFTP, SQL, а также к веб-интерфейсам
- Две редакции на выбор:
бесплатная с техподдержкой на русском языке и Enterprise с расширенными функциями

Проект reTributor

Аудитория и решения



О компании

Российский разработчик платформы для обнаружения утечек конфиденциальной информации в виде документов (файлов, сканов, фотографий, сообщений в мессенджерах, распечатанных версий документов), а также аудио (анализ речи с камер, аудио-сообщений в мессенджерах, записей вебинаров, встреч в конференц-залах и т.д.)

Подробнее: www.retributor.ru

Продукт и аудитория

- Средний и крупный бизнес, который несет высокие риски, связанные с утечкой конфиденциальной информации.

Основные функции:

- Разметка документов в файловом хранилище клиента
- Отслеживание пересылаемых документов
- Составление графа пересылок документов
- Поиск источника утечки по фотографии/скану/файлу
- Анализ аудио-записей на предмет утечек информации

Проект InventorSoft

Аудитория и решения

INVENTORSOFT

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ЗАПАСАМИ

О компании

Российский разработчик решения InventorSoft.System, которое помогает управлять запасами товаров во всей логистической сети, увеличивая прибыль компаний с торговыми и дистрибьюторскими сетями.

Среди клиентов: Магнит Фарма, Билайн, ПрофитМед, ЗдравСервис, Фармакопейка, Дикси, А5, 36.6.

Подробнее: www.inventorsoft.ru

Продукт и аудитория

Средние и крупные компании с торговыми и дистрибьюторскими сетями (фармацевтика, одежда, продукты питания, косметика, бытовая химия, запчасти, бытовая электроника и проч.)

Основные функции:

- прогнозирует спрос на точках продаж;
- планирует закупку и распределение запасов;
- обеспечивает эффективное использование капитала

Решение содержит полноценную финансовую модель движения грузов и товаров, которая позволяет увеличить прибыль на уровне каждой единицы товара и уменьшить расходы за счет снижения избытка на складах.

Проект MULTIFACTOR

Аудитория и решения



MULTIFACTOR

О компании

MULTIFACTOR – российский разработчик решения мультифакторной аутентификации с разработкой, поддержкой и серверной инфраструктурой в Москве.

Решает «вечную проблему» ИТ и ИБ: дополнительный фактор для безопасной аутентификации, защищающий от использования украденной учетной записи.

Подробнее: www.multifactor.ru

Продукты и аудитория

Решение MULTIFACTOR помогает следовать концепции Zero Trust и предоставляет большое количество современных методов аутентификации:

- Биометрия (FaceID, отпечаток пальца, сетчатка глаза);
- Приложение Multifactor;
- Телеграмм;
- OTP/U2F - аппаратные ключи;
- Google Authenticator / Яндекс Ключ
- SMS;
- Звонок.

Проект Архива

Аудитория и решения



О компании

Российский разработчик продукта «Архива» для архивирования почты, проведения расследований инцидентов информационной безопасности и соответствия законодательству.

В реестре: <https://reestr.digital.gov.ru/reestr/368858/>

Продукт изначально был ориентирован на зарубежный рынок, где его используют более 7000 клиентов. Среди клиентов в России: ФК «Открытие», Ярославский шинный завод (холдинг «Кордиант»), ВТБ24, Кит Финанс, Связной.

Подробнее: www.Archiva.ru

Продукт и аудитория

- Средний и крупный бизнес, у которого более 1000 электронных почтовых ящиков
- Финансовые организации, которым требуется выполнять требования регуляторов (включая ЦБ)

Основные функции:

- Архивирует всю почту, включая накопленные письма
- Помогает в расследовании инцидентов ИБ
- Помогает соответствовать Sarbanes Oxley Act, Gramm-Leach Bliley Act, Basel II, СТО БР ИББС-1.0-2014 и Федеральному закону «Об архивном деле в Российской Федерации»

Присоединяйтесь!

Для регистрации в партнёрской программе свяжитесь с нами любым удобным способом, либо заполните форму по ссылке:

<https://afi-distribution.ru/newpartner/>

AFI Distribution

С уважением к вам и вашей работе

ТЕЛЕФОН В МОСКВЕ

8 499 223 35 33

БЕСПЛАТНО ПО РОССИИ

8 800 550 52 23

ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

partners@afi-d.ru

ТЕХ. ПОДДЕРЖКА

support@afi-d.ru

ВЕБ-САЙТ

www.AFi-D.ru